

L'éditeur français de solutions logicielles multi-verticales, DEAL, rejoint Total Specific Solutions

Nieuwegein/Pessac, 8 juin 2023, Total Specific Solutions ("TSS") a fait l'acquisition de Deal Informatique et sa filiale Planilog ("DEAL"), une société de logiciels multi-verticaux offrant une large gamme de solutions pour le marché français, principalement dans les secteurs de la construction, de l'agriculture, de l'industrie et du secteur public. DEAL est la 17e entreprise francophone à rejoindre le Groupe TSS, notre division française de TSS.

Les solutions DEAL ERP aident les clients à gérer les informations comptables et financières, le patrimoine et les investissements, la gestion de projets, les achats et les stocks. DEAL.Finances aide les entreprises avec leurs besoins comptables. La solution DEAL.BMS se concentre spécifiquement sur la gestion par affaires couvrant toutes les fonctionnalités nécessaires pour la gestion de site ou de projet. DEAL.Agri aide les coopératives céréalières à gérer leur activité agricole ; il assure une gestion optimale et centralisée des affaires, de la terre à l'assiette. Enfin, DEAL.Planilog est une solution spécifique de planification et d'ordonnancement pour l'industrie.

Dorinda van Oosten, General Manager de TSS : « Je suis heureuse que DEAL rejoigne TSS et nous permette de renforcer notre position sur le marché français. DEAL couvre aussi bien les grands comptes que les PME dans de multiples secteurs verticaux, et grâce à DEAL, nous élargissons notre présence dans les secteurs financier et industriel. Avec cette acquisition, nous avons maintenant nos premières solutions dédiées pour le secteur agricole et la construction en France. Nous sommes convaincus que le rôle des logiciels augmentera dans ces marchés au fil du temps. DEAL et TSS partagent des valeurs similaires sur la gestion d'entreprise, comme notre conviction d'investir dans le capital humain et le partage continue des connaissances, ce qui constitue une bonne base pour poursuivre le parcours de DEAL au sein de TSS.

Othman Ghannam, Portfolio Manager, et moi avons hâte de présenter Siham Cazeaux, Directrice Générale, Yves Laurisse, ancien président dorénavant consultant, ainsi que leur équipe, à nos collaborateurs TSS et CSI. Une occasion idéale de les familiariser avec notre ensemble de bonnes pratiques, d'accélérer la croissance de leur entreprise et de renforcer les relations avec leurs clients. »

Siham Cazeaux, Directrice Générale de DEAL : « Notre société a été fondée il y a 35 ans, et depuis, nous avons construit une base solide de clients dans plusieurs secteurs verticaux. Nous nous focalisons sur la mise à disposition de logiciels et d'assistance technique pour aider nos clients à gérer leurs opérations de manière optimale. En rejoignant TSS, nous disposons d'un accès à un nouvel éventail de connaissances concernant la gestion de sociétés de logiciels performantes. De nouvelles perspectives et visions nous aideront à affiner davantage notre orientation marché et client. En outre, avoir un grand nombre de nouveaux collègues en France et à l'étranger nous apportera une nouvelle énergie et inspiration que nous pourrons transmettre à nos clients et intégrer dans nos solutions. Je me réjouis à l'idée de travailler en étroite collaboration avec Dorinda et Othman pour cette nouvelle étape au sein du groupe français de TSS. »

Yves Laurisse, ancien président et maintenant consultant de DEAL : « Avec l'accompagnement d'Eponyme Partners, je suis heureux d'avoir conclu cette cession à TSS, un propriétaire perpétuel de sociétés de logiciels. Leur principe de "logiciel pour la vie" signifie que DEAL va pouvoir se focaliser sur un avenir à long terme bénéfique pour les clients, les employés et l'entreprise. Je continuerai à intervenir en tant que consultant pour la période à venir, ayant une totale confiance en Siham et son équipe pour la gestion de l'entreprise en tant qu'entité autonome au sein du Groupe TSS. Je remercie enfin les fonds d'investissement Galia Gestion, Aquiti Gestion, Sopromec Participations et Expanso Capital qui m'ont accompagné dans cette aventure entrepreneuriale. »

DEAL

DEAL est un fournisseur de solutions logicielles multi-verticales qui s'adresse principalement aux secteurs de la construction, de l'agriculture, de l'industrie et du secteur public. Les principales solutions DEAL sont DEAL.Finances, le cœur système de comptabilité, la Business Management Suite (BMS) pour les entreprises de construction, DEAL.Agri comme suite logicielle pour les coopératives céréalières et Planilog, solution spécifique de planification et d'ordonnancement pour l'industrie. L'entreprise compte plus de 100 clients et travaille avec un réseau mondial de partenaires. Fondé en 1988, Deal est basé dans la région de Bordeaux (Pessac).

Plus d'informations sur le site : <https://deal.fr/>

A propos de Total Specific Solutions (TSS)

Total Specific Solutions (TSS) est l'un des leaders européens de l'industrie technologique, proposant à ses clients des logiciels et services spécifiques à leur segment de marché. Cette expertise repose sur des décennies d'expérience. TSS est actif dans les secteurs de la santé, des administrations publiques, des services financiers et juridiques, de la comptabilité, de l'agriculture, de l'automobile, de la construction, de l'éducation, de l'hôtellerie, de l'industrie, du secteur maritime, de la mobilité, de l'immobilier et de la distribution. TSS est une filiale de Topicus.com Inc, société cotée à la bourse de Toronto au Canadian TSX Venture Exchange. Topicus.com Inc fait partie du groupe Constellation Software Inc (CSI), fournisseur mondial de sociétés d'édition de logiciels verticaux.

Plus d'informations sur le site : www.totalspecificsolutions.com

Pour plus d'informations :

Total Specific Solutions

Dorinda van Oosten

General Manager

Email: d.vanoosten@tss-vms.com

Tel: +31 (0)6 3929 2545

DEAL

Siham Cazeaux

Managing Director

Email: s.cazeaux@deal.fr

Tel: +33 (0)6 21 66 69 61



Si vous dirigez une entreprise de logiciels de marchés verticaux en France et vous souhaitez savoir comment rejoindre TSS, contactez-nous.

Othman Ghannam
Portfolio Manager/Investment Director
Telephone: +33 (0)6 47 89 67 20
Email: o.ghannam@tss-vms.com
www.groupetss.com